

薬局経営者・管理者様へ

# 在宅業務の導入・拡大にお困りではありませんか??



そのお悩み、Hyuga Pharmacy が解決します！

こんな  
お悩みに  
オススメ

- 患者を増やしたい** ・地域体制加算が取れない。  
・今以上在宅患者様が増えない。
- 人が足りない** ・24時間対応が実現できない。  
・スタッフの知識が乏しく在宅に出るのが不安。
- 連携に不安** ・訪問服薬指導が正しいのか、介護事業者からの質問に適切に回答できるのか等の不安。

薬局における 在宅包括サービスなら  
**ボランタリーチェーンサービス** が  
おすすめです。

特徴  
**1**

弊社12年の結晶、  
在宅ノウハウを余すことなく共有。

- ・介護事業者への対応方法、緩和ケア薬剤師による特定保険医療材料に関する研修や実技指導
- ・薬局が作った報告書システム貸与（自社製品）
- ・実務セミナー開催、店舗留学による知識構築も可能

特徴  
**2**

人手不足でも大丈夫。  
在宅を理解した人材の共有で負担減。

- ・オンコールの待機対応（電話対応）
- ・事務員さんの指導・臨時処方専門薬剤師の派遣対応
- ・医薬品デッドストックの買取（上限あり）

Hyuga Pharmacy は、24時間365日対応の訪問服薬指導に力を入れている薬局で、約6000名の在宅患者様の服薬管理を行っております。時間融通面からの利便性の向上とより多くの患者様への「安心」を届けるために遠隔服薬指導やボランタリー事業に取り組んでおります。

まずはお問い合わせください!

FAX:092-558-2121

チェックしてFAXにてご返信ください。  資料送付希望  詳しい説明を聞きたい  その他（ ）  
当社よりご連絡いたします。

フリガナ			
会社名			
フリガナ		ご住所	(〒 - - - )
ご担当者			
TEL		FAX	

年中無休24時間受付・全国対応・担当:小西(ビジネスサポート部)  
「FAXを見て」とお伝えいただくとスムーズです。  
お気軽にお問合せください。

**TEL:092-558-2120**  
Hyuga Pharmacy株式会社  
「きらり薬局」で検索

※ご記入いただきました個人情報は資料・情報提供のためにのみ利用します。

個人情報の取り扱いについては当社情報セキュリティ基本指針([https://kirari3.com/company\\_info/](https://kirari3.com/company_info/))をご覧下さい。

## 5 店舗 経営の 薬局様 事例



在宅経験がないため、  
店舗スタッフの知識経験も  
乏しく、なかなか在宅業務を  
進められず地域加算が  
とれない状況…

現状の薬局人員で始められる  
アクションプランを策定支援。

2ヶ月で10名  
在宅患者増を実現！

薬剤購入もこれまでの納入価  
より下げることができました！



## 1 店舗 経営の 薬局様 事例



在宅は個人宅で2名のみ。  
地域活動含め、少しでも  
多くの患者を獲得したいけど  
人員を増員する予算も  
厳しい状況にあります…

薬剤購入をこれまでの納入価より  
下げることができ、労務費の捻出を実現。

パート薬剤師を採用！

外部への啓蒙活動が  
出来て、在宅患者も  
少しずつ増えています！



## 10 店舗 経営の 薬局様 事例



居宅療養管理指導は月100名以上。  
現在も増えているが、その分  
薬剤師の残業も増え労務費も増加。  
離職者も徐々に増えており、  
在宅オペレーションがうまく機能  
できなくなってきた…

ファムケア（報告書システム）を導入後、  
薬剤師の残業削減に成功！

また、訪問先情報を店舗内や  
店舗間でスムーズに共有でき、  
不必要的確認作業を削減。

簡単なので使い方はすぐに  
覚えられました！すごく便利です。



## contents servise

### 月額基本料金

勉強会参加及び過去資料・動画配信。在宅・緩和ケア問合せ。  
※遠方の方は無料WEB参加可能です。

### 薬剤交渉代行

事前に無料シミュレーションを実施し、現状価格との比較を行った上で  
導入のご検討をしていただきます。

### 在宅ノウハウ共有

介護事業者への対応方法・緩和ケア薬剤師による特定保険医療材料に関する  
研修や実技指導等。当社薬剤師、事務員の指導派遣も可能。(別途派遣契約要)  
初期・実務・応用までのカリキュラムを準備しております。

### 報告書 システム貸与

報告書作成から送付までの工程削減と、患者様・医療機関・施設などへの  
情報共有を自社開発システム「ファムケア」にてクラウド化を実現。

### デッドストック 分譲買取

毎年1月・4月・7月・10月に実施。6ヶ月以上の有効期限があるもの。  
※一部後発医薬品等、買取できない場合もございます。

### 地域支援体制 加算支援

1回4時間～の在宅患者獲得手法レクチャー、アクションプラン策定、  
営業同行など、要望に応じ加算のとれる仕組みを伝授します。  
※ご希望内容に応じ、プランを策定いたします。

### オンコール 対応支援

休日夜間出勤（エリアによっては対応できない地域あり）  
在宅患者支援獲得（営業支援） / 助言等（突発事項への対応等）  
※加算がとれない場合は請求いたしません。

詳しくは  
サイトへ↓

